

## Ateliers business

Atelier pratique pour une réponse personnalisée

### VOS OBJECTIFS

- Développer votre chiffre d'affaires
- Être visible et performant sur Internet
- Optimiser vos ressources humaines
- Piloter efficacement votre entreprise au quotidien
- Vous mettre en conformité avec la réglementation
- Vous développer à l'international

### NOTRE PROPOSITION

- Des ateliers pratiques et collaboratifs (livrables et échange de bonnes pratiques entre professionnels)
- Une méthode et des outils déclinables dans votre entreprise
- Des ateliers adaptés à vos objectifs et à vos moyens
- Un format court (0.5j à 1j) et souple (inscription à J-7)
- Un dispositif d'accompagnement post atelier > suivi individuel à distance via la plateforme CCI Rézo Normandie

### POUR ALLER PLUS LOIN

CCI Business

90 minutes

Parcours international

Plato

Formations CCI

Rencontres experts

AB\_PN\_2019\_V4



### PUBLIC

- Toute entreprise du secteur de l'industrie, du commerce et des services
- Créateurs



### TARIF

- Atelier ½ journée : 150 € HT
- Atelier 1 jour : 200 € HT
- Pass 3 ateliers : 400 € HT (3 ateliers au choix)
- Pass Business (6 ateliers sur le développement commercial) : 650 € HT



### INTERVENANTS

- Conseillers CCI
- Consultants externes



### PROGRAMME

- ½ ou journée complète
- Groupe de 6 à 15 personnes selon les thèmes



### CONTACTS

developpement.pn@normandie.cci.fr

Eure :  
02 32 38 81 10  
Délégation Orne  
02 33 82 82 82

# Ateliers Business Calendrier 2019



## VOUS METTRE EN CONFORMITÉ AVEC LA RÉGLEMENTATION

Votre Dossier Accessibilité finalisé en 1 demi-journée	04/02	9 <sup>h30</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Alençon
	04/03	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h</sup>	Evreux
	03/06	9 <sup>h30</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Alençon
Votre Document Unique finalisé en 2 demi-journées <i>(2e partie le 17/06 de 9h à 12h30)</i>	09/09	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h</sup>	Evreux
	13/05	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Evreux

## DÉVELOPPER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES

Etude de marché : assurer le succès de mon développement commercial	04/02	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Construire les bases de mon plan d'actions commerciales	11/03	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Organiser et réussir ma prospection commerciale	23/04	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Savoir vendre et conclure	20/05	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Rédiger mes CGV et doc. commerciaux (focus export)	18/06	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Négocier mon prix et défendre mes marges	23/09	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Suivre et fidéliser ma clientèle	14/10	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Définir les enjeux de ma communication	19/11	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Optimiser mes outils de communication	16/12	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux

## OPTIMISER VOS RESSOURCES HUMAINES

<b>NEW</b> Appréhender toutes les étapes pour un recrutement réussi	28/02	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Maîtriser l'entretien de recrutement et l'évaluation des candidats	17/06	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Réussir l'intégration d'un nouveau collaborateur	17/10	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Construire sa marque employeur	26/11	9 <sup>h30</sup> à 13 <sup>h</sup>	Alençon
<b>NEW</b> Approfondir la connaissance de soi et des autres pour travailler efficacement	05/12	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Les obligations sociales du dirigeant	10/12	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Alençon

## PILOTER VOTRE ENTREPRISE AU QUOTIDIEN

Réduire mes frais fixes pour améliorer ma rentabilité	18/03	14 <sup>h-17<sup>h</sup></sup> <small>(spécial TPE-PME)</small>	Evreux
Maîtriser le calcul de mes prix de revient	07/10	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
Éliminer les gaspillages dans mon organisation et ma production <small>(2e partie le 09/12 de 9h à 12h30)</small>	12/11	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Evreux
<b>NEW</b> Livrer à l'heure en réduisant mes stocks	18/11	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
Les outils de gestion prévisionnelle adaptés à mon activité	02/12	9 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux

## ÊTRE VISIBLE ET PERFORMANT SUR INTERNET

Mieux référencer mon site pour être plus visible	28/03	9 <sup>h30</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
Booster mon activité grâce à LinkedIn	29/04	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
Internet : optimiser ma page Facebook pour être plus visible	03/06	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h</sup>	Evreux
Analyser et augmenter la fréquentation de mon site	24/06	9 <sup>h</sup> à 16 <sup>h30</sup>	Evreux
Maîtriser mon image pour développer mon CA (e-réputation)	04/11	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Evreux
Booster mon business grâce à la publicité sur Facebook	09/12	9 <sup>h30</sup> à 16 <sup>h30</sup>	Evreux

## SPÉCIAL JEUNES ENTREPRISES (GRATUIT)

<b>NOUVEAU ATELIER BUSINESS STARTER</b>	25/02	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
	06/05	9 <sup>h</sup> à 12 <sup>h30</sup>	Evreux
	13/05	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Alençon
	16/09	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
	04/11	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Evreux
	02/12	14 <sup>h</sup> à 17 <sup>h30</sup>	Alençon

## POUR VOUS INSCRIRE

**Eure**  
CCI Portes de Normandie  
215, route de Paris - CS 80187 - 27001 Evreux Cedex  
T. 02 32 38 81 10

**Délégation Orne**  
CCI Portes de Normandie  
12, place du Palais - BP 42 - 61002 Alençon Cedex  
T. 02 33 82 82 82

[developpement.pn@normandie.cci.fr](mailto:developpement.pn@normandie.cci.fr)